

## Gas market in Mexico is booming

In the late nineties, the Mexican authorities decided to liberate the natural gas market. Having one of the world's most important strategic reserves in the Gulf of Mexico and a government that has all necessary impulses to the fast growing industries, the Mexican market is the most important in Latin America.

The authorities divided the Mexican gas landscape into several regions and asked for bids. Most of these bids were obtained by Western European companies:

- ▶ Gaz de France
- ▶ Gas Natural / Repsol Spain
- ▶ Tractebel Belgium



*Preparing to install a new station in Queretaro*

Initially Tractebel (an energy holding and engineering company) started the gas distribution network:

- ▶ in 1998: QUERETARO
- ▶ in 1999: TAMPICO
- ▶ in 2000: GUADELAJARA

This means more than 1.000 stations to be built within the next few years.

Some of the Tractebel Engineers were delegated to Mexico in order to build the distribution network. These people were looking for companies that are 100 % dedicated to natural gas in order to give them full support. And that is where IGA comes into the picture ...



*A station in Queretaro*

IGA managed to present a "standard" for distribution and customer installations within a couple of weeks (more than 50 different types of installations). All European safety and security measures were taken into account. The Mexican authorities could not believe their own eyes. Stations were working and operating without any leakages and so very quietly! After a while, we managed to convince the Mexican authorities to use the appropriate meters including electronic volume correctors (EK 260 and 230) for billing purposes.

The next step will probably be data loggers and underground stations. However, we will inform you later on this matter.

*FROM PIET PLATSCHORRE, IGA NL*

*p.platschorre@iga-gas.nl*

INTERNATIONALE GAS APPARATEN B.V.

# El mercado del gas en México está explotando

A finales de los noventa las autoridades mexicanas decidieron liberalizar el mercado de gas natural. Al tener una de las reservas estratégicas más importantes del mundo en el Golfo de México y un gobierno que brinda todos los impulsos necesarios a las industrias de crecimiento rápido – el mercado mexicano es el más importante de Latinoamérica.

A finales de los noventa las autoridades mexicanas decidieron liberalizar el mercado de gas natural. Al tener una de las reservas estratégicas más importantes del mundo en el Golfo de México y un gobierno que brinda todos los impulsos necesarios a las industrias de crecimiento rápido – el mercado mexicano es el más importante de Latinoamérica.

Las autoridades dividieron el paisaje del gas mexicano en diversas regiones y llamaron a propuestas. La mayoría de ellas fueron adjudicadas a empresas del oeste europeo:

- ▶ Gaz de France
- ▶ Gas Natural / Repsol España
- ▶ Tractebel Bélgica



Inicialmente, Tractebel (una empresa controladora y de ingeniería) inició la red de distribución de gas en:

- ▶ 1998: QUERÉTARO
- ▶ 1999: TAMPICO
- ▶ 2000: GUADALAJARA

Esto significa que se construirán más de 1.000 estaciones en los próximos años.

Algunos de los ingenieros de Tractebel fueron destinados a México para construir la red de distribución. Estas personas buscaban empresas dedicadas al 100% al gas natural que les brindaran apoyo integral. Y así es como entra IGA al juego ...

IGA se las arregló para presentar un “estándar” para instalaciones de distribución y de clientes dentro de un par de semanas (más de 50 tipos distintos de instalaciones). Se tomaron en consideración todas las medidas de seguridad europeas. Las autoridades mexicanas no podían creer lo que veían sus ojos. ¡Las estaciones estaban funcionando y operando sin ninguna fuga y tan silenciosamente!

Transcurrido un tiempo, pudimos convencer a las autoridades mexicanas para que se usaran medidores apropiados incluyendo dispositivos de corrección electrónicos (EK 260 y 230) para efectos de facturación.

El siguiente paso probablemente será incorporar registradores de datos y estaciones subterráneas. En todo caso, les informaremos al respecto más adelante.



PIET PLATSCHORRE, IGA NL

[p.platschorre@iga-gas.nl](mailto:p.platschorre@iga-gas.nl)